

repaBAD SEMINARE

ÜBERSICHT 2019



Unsere Kunden sind glücklich -
wir sind's auch!

LIEBE REPABAD-SEMINAR-INTERESSENTEN,

auch im vergangenen Jahr haben wir von unseren Seminarteilnehmern erstklassige Feedbacks bekommen. Dies motiviert uns immer wieder und wir bedanken uns an dieser Stelle ganz herzlich für eine Weiterempfehlungsquote von 99 Prozent. Ein Gesamtnotendurchschnitt von 1,6 ehrt uns sehr, spornt aber auch an, noch besser zu werden. Wir freuen uns, wenn Sie zu uns kommen, sehen und erleben...

Ihr

Gunther Stolz

Geschäftsführender Gesellschafter Repabad GmbH



Das sagten unsere Seminar-Teilnehmer

Werner Frohmader

...hochwertige Produkte für so ziemlich alle Situationen, gutes Preis-Leistungs-Verhältnis

Bad-Studio Bender GmbH

...schöne Firma, angenehmes Betriebsklima, tolle Präsentation

Schärer + Beck AG

...kompetent und zuverlässig, legt Wert auf Präzision, Geschäftsführung und Mitarbeiter zeigten enormen Einsatz, man fühlte sich rundum sehr gut beraten und aufgehoben

Ekkehard Kurzbach

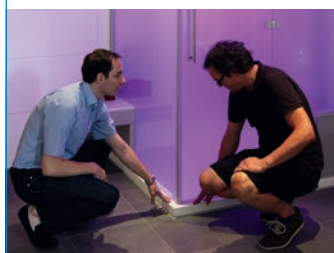
...super Qualität, sehr gute Auswahl an Produkten, sehr gute Unterlagen mit Zubehör. Sehr gut geführtes Unternehmen, gutes Wellnessprogramm

Theo Baumstark GmbH & Co.

...sehr wertig, 100% Kontrolle, preislich hoch interessant, umfangreiches Programm, familiär

Kelle GmbH

...qualitativ hochwertig, stets lieferfähig, vernünftige Handelsmargen, weil zweistufiger Vertrieb



Kommen, sehen, erleben: In dem eintägigen Erlebnis- und Seminar-Konzept gibt es „repABAD zum Erleben“. Eine gezielte, kurze und knackige Verkaufsschulung zu den einzelnen Warengruppen gibt den Teilnehmer/innen wichtige Tipps für Beratung und Verkauf von repABAD-Produkten aus erster Hand vom Badspezialisten.

Unser Tipp: Packen Sie auf jeden Fall Ihre Badekleidung mit ein! Handtücher, Bademäntel und Badeschuhe halten wir für Sie bereit. In der Mittagspause haben Sie die Möglichkeit, unsere Dampfbäder und Whirlpools zu testen und sich nebenbei an unserem Wellness-Buffer zu stärken.

INHALTE

Erleben Sie schwäbische Qualitätsarbeit:
repABAD-Produkte anfassen, erleben, begeistern

- **Teil 1:** Wellness-Produkte, Dampfbad & Whirlpool perfekt beraten und verkaufen: So gewinnen Sie Ihre Kunden für tolle Wellness-Optionen im Bad
- **Teil 2:** Live-Test in der Ausstellung während des repABAD Mittagsbuffets
- **Teil 3:** Wannen und Zusatzoptionen leicht verkauft: Mehr Ergebnis mit weniger Aufwand!

NEU
+

Tipps und Tricks zur DIN/Önorm

Die wichtigsten Praxistipps zur neuen
DIN 18534 (Bauwerks-Abdichtung)

TRAINER

Werner Heimbach, Leiter Vertrieb bei repABAD
(Wellness-Spezialist und Verkaufstrainer)



ZIELGRUPPEN

Badberaterinnen und Badberater (auch Neueinsteiger)

TERMINE (1 Tag, jeweils 10-16 Uhr)

**Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte dem Anmeldeformular
Immer aktuell unter www.repabad.com/seminare**



**Mit Live-Test der Produkte
Dampfbad und Whirlpool in der Ausstellung
(Badekleidung einpacken!)**

Kosten: Dieses Seminar ist kostenfrei. Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.



Für alle Monteure, Azubis, Techniker, Meister und Fachplaner liefern wir aus erster Hand Ideen und Tipps für eine fachgerechte Planung, perfekten Einbau und sichere Abdichtung. Unsere Technik-Profis zeigen Ihnen an praktischen Montagebeispielen worauf es ankommt und auf was Sie unbedingt achten sollten.

Unser Tipp: Packen Sie auf jeden Fall Ihre Badekleidung mit ein! Handtücher, Bademäntel und Badeschuhe halten wir für Sie bereit. In der Mittagspause haben Sie die Möglichkeit, unsere Dampfbäder und Whirlpools zu testen und sich nebenbei an unserem Wellness-Buffer zu stärken.

INHALTE

Tipps, Tricks und Ideen für eine fachgerechte Planung und Montage

- **Teil 1:** Bade- und Duschwannen planen, montieren und fachgerecht abdichten. Materialkunde und Reparatur-/Poliermöglichkeiten.
- **Teil 2:** Badewannen mit Optionen: Whirlpooltechnik, Licht und Sound, Einbau mit Pool-Wannenkasten
- **Teil 3:** Live-Test in der Ausstellung

NEU
+

Tipps und Tricks zur DIN/Önorm

Die wichtigsten Praxistipps zur neuen DIN 18534 (Bauwerks-Abdichtung)

TRAINER

Joachim Hotzy, Leiter Technik bei repABAD



ZIELGRUPPEN

Monteure, Azubis, Techniker, Meister, Fachplaner und Badberater mit Wissensdrang zur Technik

TERMINE (1 Tag, jeweils 10-16 Uhr)

Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte dem Anmeldeformular
Immer aktuell unter www.repabad.com/seminare



**Mit Live-Test der Produkte
Dampfbad und Whirlpool in der Ausstellung
(Badekleidung einpacken!)**

Kosten: Dieses Seminar ist kostenfrei. Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.

03

repABAD MONTAGE-SCHULUNG „WANNE AUF WANNE“ Tipps, Tricks, Ideen



Auf dem eintägigen Seminar in unserem Stammhaus in Wendlingen werden Sie in das System Wanne auf Wanne eingeführt.

Unser Verfahren ist bekannt als schnelle, saubere und kostengünstige Lösung zur Wannensanierung. Mit dem System Wanne auf Wanne haben wir die längste Erfahrung auf dem Sanitär-Markt und möchten, dass auch Sie davon profitieren.



INHALTE

Tipps, Tricks und Ideen für eine fachgerechte Planung und Montage

- **Teil 1:** Sie erlernen die Montage durch den Einbau von mehreren Einsätzen direkt beim Kunden
- **Teil 2:** Wir zeigen Ihnen, wie man die Wanne ausmisst, das Einsatzmodell bestimmt und wie Sie die Wanne zum Einbau bearbeiten (sägen, schleifen, polieren etc.) müssen
- **Teil 3:** Sie erfahren alles über unsere Modelle und über unsere Werbestrategie mit bewährten Werbemitteln

Inklusive

Wanne auf Wanne Beratungs- und Aufmesskoffer

Inhalt:

- 1 Wanne auf Wanne Modellbuch
- 1 Maßband
- 1 Marketingmappe für den Wanne auf Wanne Spezialisten
- 1 Wanne auf Wanne Spezialwasserwaage, Aufmassblätter, Prospekte, Farbmuster und vieles mehr

Kosten

Die Seminarkosten in Höhe von 600,- € werden Ihnen bei einem Jahresumsatz von 3.000,- € im Bereich Wanne auf Wanne gutgeschrieben (12 Monate gültig ab RG-Datum, gültig ab Tag der Einschulung). Überwachung und Meldung erfolgt nicht durch repABAD, sondern durch Sie.

ZIELGRUPPEN

Monteure, Meister (max. 2 Personen)

TERMINE NACH ABSPRACHE

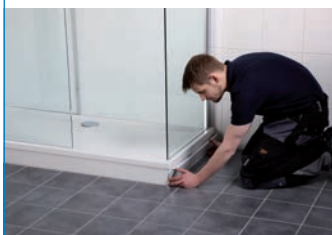
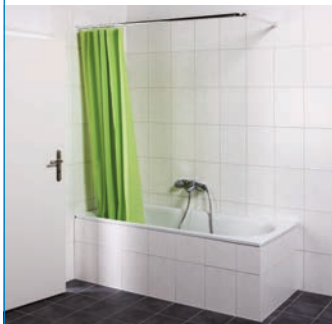
Teilen Sie uns Ihren Wunschtermin mit!
Wir setzen uns umgehend mit Ihnen in Verbindung.

Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.

04

repABAD MONTAGE-SCHULUNG „DUSCHE AUF WANNE“

Tipps, Tricks, Ideen



Für alle Monteure, Azubis, Techniker und Meister liefern wir aus erster Hand Ideen und Tipps für eine fachgerechte Planung, perfekten Einbau und sichere Abdichtung. Unsere Technik-Profis zeigen Ihnen an praktischen Montagebeispielen, worauf es ankommt und auf was Sie unbedingt achten sollten.

INHALTE

Tipps, Tricks und Ideen für eine fachgerechte Planung und Montage

- **Teil 1:** Aufmaß und Bestellung
- **Teil 2:** Vorbereitung nach dem Abbau der alten Wanne
- **Teil 3:** Montage live: Sie bauen mit unseren Technikern ein „Dusche auf Wanne“-Modell komplett auf
- **Teil 4:** Tipps für Endkundenberatung / Marketing

NEU
+

Tipps und Tricks zur DIN/Önorm

Die wichtigsten Praxistipps zur neuen
DIN 18534 (Bauwerks-Abdichtung)

TRAINER

Joachim Hotzy, Leiter Technik bei repABAD
Jürgen Moschütz, Technik Wannen



ZIELGRUPPEN

Monteure, Azubis, Techniker, Meister

TERMINE (1 Tag, jeweils 10-16 Uhr)

**Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte dem Anmeldeformular
Immer aktuell unter www.repabad.com/seminare**



Kosten: Dieses Seminar ist kostenfrei. Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.

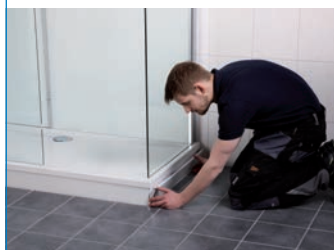
05

DAS PREMIUM SEMINAR FÜR BADPROFIS, PLANER, MONTEURE

Verkaufen, Planen, Montieren und Abdichten
Mittwoch, 30.10.2019 in Mannheim



Für alle Monteure, Azubis, Techniker, Meister und Fachplaner liefern wir aus erster Hand Ideen und Tipps für eine fachgerechte Planung, perfekten Einbau und sichere Abdichtung. Technik-Profis zeigen Ihnen an praktischen Montagebeispielen und Übungsteilen worauf es ankommt und auf was Sie unbedingt achten sollten. Sie lernen außerdem die wichtigsten Neuheiten von Repabad kennen, die Ihnen eine schnelle und fachgerechte Umsetzung schöner Bäder leichter machen.



INHALTE

- **Teil 1:** DIN 18534 in Handwerkersprache übersetzt:
Wir machen die Spielregeln transparent!
- **Teil 2:** Anfassen und erleben:
Mit dem MEPA-Anwendungsteam erleben und üben Sie, wie es geht!
- **Teil 3:** Die besten und neuesten Produktideen von Repabad:
Schnell und einfach erklärt.

NEU
+

Profi-Tipps zur DIN/Önorm

Die wichtigsten Praxistipps zur neuen
DIN 18534 (Bauwerks-Abdichtung)

PRAXIS-TRAINER

Werner Heimbach, Leiter Vertrieb bei Repabad
MEPA-Anwendungsteam



ZIELGRUPPEN

Badprofis, Monteure, Azubis, Techniker, Meister

TERMINE (1 Tag, 10-16 Uhr)

Mittwoch, 30.10.2019 Mannheim

Leonardo Hotel Mannheim City Center,
N6 3, 68161 Mannheim

Kosten: Dieses Seminar ist kostenfrei.

IHRE MEEHRWERT-BAUSTEINE BEI repaBAD

BADEWANNEN

118 verschiedene Modelle
 Von Rückentherapie bis Champagner-Massage
 Von Lautsprecher bis Sound-System
 Farblicht-Therapie
 Fremdpool-Ausstattung
 Optional Grip-Beschichtung für Klasse R11
 Markenzubehör

DUSCHWANNEN

147 Acrylduschwannen
 12 barrierearme Acrylduschwannen
 32 barrierefreie Acrylduschwannen
 37 Mineralguss-Duschwannen
 12 Mineralguss-Duschwannen mit Rinne
 Individuelle Mineralguss-Duschwannen
 13 Mineralwerkstoff-Duschwannen
 Individuelle Mineralwerkstoff-Duschwannen
 57 barrierefreie Bodenelemente / 2 superflach
 26 barrierefreie Bodenelemente mit Rinne
 12 barrierefreie Bodenelemente mit Rinne superflach
 Optional Grip-Beschichtung für Klasse R11
 Markenzubehör

DUSCHBADEWANNEN

16 Easy-in Modelle
 4 Stairway Modelle
 Optional Grip-Beschichtung
 Markenzubehör

WASCHTISCHE

36 Keramik-Waschtische
 2 Waschtischplatten Mineralwerkstoff

BADMÖBEL

28 Modelle
 Spiegel

INFRAROT

3 Modelle

DAMPFBÄDER

5 Dampfbäder
 Individuelle Dampfbäder

TEILSANIERUNG

Wanne auf Wanne
 Dusche auf Wanne
 Vermittlung WAW-Aufträge
 Optional Grip-Beschichtung für Klasse R11

REPABAD

Hersteller seit 1963
 Familienunternehmen
 Inhabergeführt
 Ca. 90 Mitarbeiter
 90% Vorlieferanten aus Deutschland
 Werkskundendienst
 6000 – 8000 Bade- und
 Duschwannen am Lager

MARKETING

Bilddaten
 Postkarten-Aktionen
 Anzeigenvorlagen
 Badzeitung
 www.repabad.com
 facebook / twitter
 DVD Systemwanne
 DVD Dampfbad
 Verkaufsunterlagen Kataloge, Preislisten

SEMINARE UND SCHULUNG

Technik-Seminare
 Erlebnistag mit Live-Test
 Dusche auf Wanne
 Wanne auf Wanne

MUSTER UND VERKAUFSHILFEN

Diverse Materialmuster
 Mini-DW-Muster Mineralwerkstoff

EDV UND DIGITALE HILFEN

Datanorm-Daten
 3D-Badplanungs-Daten
 360-Grad Dampfbad-Daten

AKTIONSMUSTER FÜR KUNDEN VOR ORT

Leihpools
 Wanne auf Wanne

FÖRDERPROGRAMME

Unterstützung und Daten
 für kfW-Förderung
 Unterstützung und Daten
 für Förderung über
 Pflegekassen

LIVE-ERLEBNISSE

Probefliegen
 Probewhirnen in Wendlingen
 Probedampfen in Wendlingen

VOR ORT EINWEISUNGEN ÜBER AUSSDIENST

Einweisungsgutschein für Whirlpools
 Einweisungsgutschein für Dampfbäder

INTRODUCING
 THE WORLD OF

repabad®

SINCE 1963

SERVICE / KUNDENDIENST

Aufmaß und Baustellenbetreuung
 Vollmontage für Dampfbäder
 Montageunterstützung / Vollmontage Duschbadewannen
 Montageunterstützung / Vollmontage Whirlpools
 Full-Service WAW bei Vermittlung

GUTSCHEIN

repabad SEMINARE

ALLES WISSENSWERTE

Alle Seminare finden im hauseigenen Seminarraum oder (wenn nicht in Wendlingen) in ausgesuchten Seminar-Räumen/Veranstaltungsorten statt, die perfekt ausgestattet sind. Für alle Teilnehmer liegen begleitende Seminarunterlagen bereit.

Gerne können Sie REPABAD Wellness-Produkte in Wendlingen unter fachkundiger Erläuterung kennenlernen, oder selbst „erforschen“. Für Ihre persönliche Wellness-Erfahrung stehen Ihnen in unserer Ausstellung die neuesten Repabad Produkte zum Ausprobieren zur Verfügung. Tipp: Badekleidung mitbringen... das lohnt sich!



ANMELDUNG

Bitte melden Sie sich schriftlich oder online an.
Wir bestätigen dann Ihre Anmeldung verbindlich.

UNTERBRINGUNG

Gerne reservieren wir für Sie ein Hotelzimmer mit Übernachtung und Frühstück. Bitte geben Sie auf Ihrer Anmeldung an, für welchen Zeitraum die Hotelreservierung erfolgen soll und welche Zimmerbelegung Sie wünschen (EZ/DZ). Die Buchung erfolgt in Ihrem Namen. Das Zimmer bezahlen Sie bitte direkt im Hotel selbst.



FREIZEITANGEBOTE

Ins Porsche-Museum oder auf den Cannstatter Wasen? Zu Mercedes oder ins Musical? Unsere Region bietet vielfältige Freizeitmöglichkeiten, die Ihren (verlängerten) Aufenthalt auch zur kleinen Urlaubsreise werden lässt. Bei Interesse informieren wir Sie gerne.

SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Ich bin für Sie da: **Melanie Schmidt**
Telefon +49 (0) 7024-9411-48
m.schmidt@repabad.com

