

# repaBAD SEMINARE

ÜBERSICHT 2018/2019



Unsere Kunden sind glücklich -  
wir sind's auch!

## LIEBE REPABAD-SEMINAR-INTERESSENTEN,

auch im vergangenen Jahr haben wir von unseren Seminarteilnehmern erstklassige Feedbacks bekommen. Dies motiviert uns immer wieder und wir bedanken uns an dieser Stelle ganz herzlich für eine Weiterempfehlungsquote von 99 Prozent. Ein Gesamtnotendurchschnitt von 1,6 ehrt uns sehr, spornt aber auch an, noch besser zu werden. Wir freuen uns, wenn Sie zu uns kommen, sehen und erleben...

Ihr

**Gunther Stolz**

Geschäftsführender Gesellschafter Repabad GmbH



### Das sagten unsere Seminar-Teilnehmer

Werner Frohmader

*...hochwertige Produkte für so ziemlich alle Situationen, gutes Preis-Leistungs-Verhältnis*

Bad-Studio Bender GmbH

*...schöne Firma, angenehmes Betriebsklima, tolle Präsentation*

Schärer + Beck AG

*...kompetent und zuverlässig, legt Wert auf Präzision, Geschäftsführung und Mitarbeiter zeigten enormen Einsatz, man fühlte sich rundum sehr gut beraten und aufgehoben*

Ekkehard Kurzbach

*...super Qualität, sehr gute Auswahl an Produkten, sehr gute Unterlagen mit Zubehör. Sehr gut geführtes Unternehmen, gutes Wellnessprogramm*

Theo Baumstark GmbH & Co.

*...sehr wertig, 100% Kontrolle, preislich hoch interessant, umfangreiches Programm, familiär*

Kelle GmbH

*...qualitativ hochwertig, stets lieferfähig, vernünftige Handelsmargen, weil zweistufiger Vertrieb*



**Kommen, sehen, erleben:** In dem eintägigen Erlebnis- und Seminar-Konzept gibt es „repABAD zum Erleben“. Eine gezielte, kurze und knackige Verkaufsschulung zu den einzelnen Warengruppen gibt den Teilnehmer/innen wichtige Tipps für Beratung und Verkauf von repABAD-Produkten aus erster Hand vom Badspezialisten.

**Unser Tipp:** Packen Sie auf jeden Fall Ihre Badekleidung mit ein! Handtücher, Bademäntel und Badeschuhe halten wir für Sie bereit. In der Mittagspause haben Sie die Möglichkeit, unsere Dampfbäder und Whirlpools zu testen und sich nebenbei an unserem Wellness-Buffer zu stärken.

## INHALTE

Erleben Sie schwäbische Qualitätsarbeit:  
repABAD-Produkte anfassen, erleben, begeistern

- **Teil 1:** Wellness-Produkte, Dampfbad & Whirlpool perfekt beraten und verkaufen: So gewinnen Sie Ihre Kunden für tolle Wellness-Optionen im Bad
- **Teil 2:** Live-Test in der Ausstellung während des repABAD Mittagsbuffets
- **Teil 3:** Wannen und Zusatzoptionen leicht verkauft: Mehr Ergebnis mit weniger Aufwand!

**NEU**  
+

### Tipps und Tricks zur DIN/Önorm

Die wichtigsten Praxistipps zur neuen  
DIN 18534 (Bauwerks-Abdichtung)

## TRAINER

Werner Heimbach, Leiter Vertrieb bei repABAD  
(Wellness-Spezialist und Verkaufstrainer)



## ZIELGRUPPEN

Badberaterinnen und Badberater (auch Neueinsteiger)

## TERMINE (1 Tag, jeweils 10-16 Uhr)

**Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte dem Anmeldeblatt.**  
Immer aktuell unter [www.repabad.com/seminare-schulungen.html](http://www.repabad.com/seminare-schulungen.html)



**Mit Live-Test der Produkte  
Dampfbad und Whirlpool in der Ausstellung  
(Badekleidung einpacken!)**

**Kosten:** Dieses Seminar ist kostenfrei. Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.



Für alle Monteure, Azubis, Techniker, Meister und Fachplaner liefern wir aus erster Hand Ideen und Tipps für eine fachgerechte Planung, perfekten Einbau und sichere Abdichtung. Unsere Technik-Profis zeigen Ihnen an praktischen Montagebeispielen worauf es ankommt und auf was Sie unbedingt achten sollten.

**Unser Tipp:** Packen Sie auf jeden Fall Ihre Badekleidung mit ein! Handtücher, Bademäntel und Badeschuhe halten wir für Sie bereit. In der Mittagspause haben Sie die Möglichkeit, unsere Dampfbäder und Whirlpools zu testen und sich nebenbei an unserem Wellness-Buffer zu stärken.

### INHALTE

Tipps, Tricks und Ideen für eine fachgerechte Planung und Montage

- **Teil 1:** Bade- und Duschwannen planen, montieren und fachgerecht abdichten. Materialkunde und Reparatur-/Poliermöglichkeiten.
- **Teil 2:** Badewannen mit Optionen: Whirlpooltechnik, Licht und Sound, Einbau mit Pool-Wannenkasten
- **Teil 3:** Live-Test in der Ausstellung

**NEU**  
+

**Tipps und Tricks zur DIN/Önorm**

Die wichtigsten Praxistipps zur neuen  
DIN 18534 (Bauwerks-Abdichtung)

### TRAINER

Joachim Hotzy, Leiter Technik bei repABAD



### ZIELGRUPPEN

Monteure, Azubis, Techniker, Meister, Fachplaner und Badberater mit Wissensdrang zur Technik

**TERMINE** (1 Tag, jeweils 10-16 Uhr)

**Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte dem Anmeldeblatt.**  
Immer aktuell unter [www.repabad.com/seminare-schulungen.html](http://www.repabad.com/seminare-schulungen.html)



**Mit Live-Test der Produkte  
Dampfbad und Whirlpool in der Ausstellung  
(Badekleidung einpacken!)**

**Kosten:** Dieses Seminar ist kostenfrei. Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.

# 03

## repABAD MONTAGE-SCHULUNG „WANNE AUF WANNE“ Tipps, Tricks, Ideen



Auf dem eintägigen Seminar in unserem Stammhaus in Wendlingen werden Sie in das System Wanne auf Wanne eingeführt.

Unser Verfahren ist bekannt als schnelle, saubere und kostengünstige Lösung zur Wannensanierung. Mit dem System Wanne auf Wanne haben wir die längste Erfahrung auf dem Sanitär-Markt und möchten, dass auch Sie davon profitieren.



### INHALTE

Tipps, Tricks und Ideen für eine fachgerechte Planung und Montage

- **Teil 1:** Sie erlernen die Montage durch den Einbau von mehreren Einsätzen direkt beim Kunden
- **Teil 2:** Wir zeigen Ihnen, wie man die Wanne ausmisst, das Einsatzmodell bestimmt und wie Sie die Wanne zum Einbau bearbeiten (sägen, schleifen, polieren etc.) müssen
- **Teil 3:** Sie erfahren alles über unsere Modelle und über unsere Werbestrategie mit bewährten Werbemitteln

### Inklusive

#### Wanne auf Wanne Beratungs- und Aufmesskoffer

Inhalt:

- 1 Wanne auf Wanne Modellbuch
- 1 Maßband
- 1 Marketingmappe für den Wanne auf Wanne Spezialisten
- 1 Wanne auf Wanne Spezialwasserwaage, Aufmassblätter, Prospekte, Farbmuster und vieles mehr

### Kosten

Die Seminarkosten in Höhe von 600,- € werden Ihnen bei einem Jahresumsatz von 3.000,- € im Bereich Wanne auf Wanne gutgeschrieben (12 Monate gültig ab RG-Datum, gültig ab Tag der Einschulung). Überwachung und Meldung erfolgt nicht durch repABAD, sondern durch Sie.

### ZIELGRUPPEN

Monteure, Meister (max. 2 Personen)

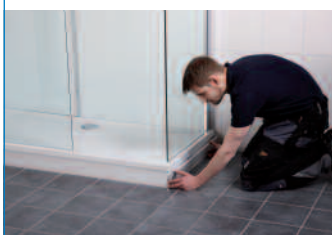
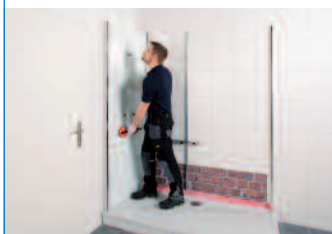
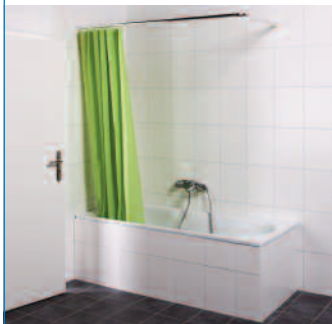
### TERMINE NACH ABSPRACHE

**Teilen Sie uns Ihren Wunschtermin mit!**  
**Wir setzen uns umgehend mit Ihnen in Verbindung.**

Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.

# 04

## repABAD MONTAGE-SCHULUNG „DUSCHE AUF WANNE“ Tipps, Tricks, Ideen



Für alle Monteure, Azubis, Techniker und Meister liefern wir aus erster Hand Ideen und Tipps für eine fachgerechte Planung, perfekten Einbau und sichere Abdichtung. Unsere Technik-Profis zeigen Ihnen an praktischen Montagebeispielen, worauf es ankommt und auf was Sie unbedingt achten sollten.

### INHALTE

Tipps, Tricks und Ideen für eine fachgerechte Planung und Montage

- **Teil 1:** Aufmaß und Bestellung
- **Teil 2:** Vorbereitung nach dem Abbau der alten Wanne
- **Teil 3:** Montage live: Sie bauen mit unseren Technikern ein „Dusche auf Wanne“-Modell komplett auf
- **Teil 4:** Tipps für Endkundenberatung / Marketing

**NEU**  
+

### Tipps und Tricks zur DIN/Önorm

Die wichtigsten Praxistipps zur neuen  
DIN 18534 (Bauwerks-Abdichtung)

### TRAINER

Joachim Hotzy, Leiter Technik bei repABAD  
Jürgen Moschütz, Technik Wannen



### ZIELGRUPPEN

Monteure, Azubis, Techniker, Meister

### TERMINE (1 Tag, jeweils 10-16 Uhr)

**Aktuelle Termine entnehmen Sie bitte dem Anmeldeblatt.  
Immer aktuell unter [www.repabad.com/seminare-schulungen.html](http://www.repabad.com/seminare-schulungen.html)**



**Kosten:** Dieses Seminar ist kostenfrei. Gerne reservieren wir in Ihrem Auftrag ein Hotelzimmer.

# IHRE MEEHRWERT-BAUSTEINE BEI repaBAD

## BADEWANNEN

118 verschiedene Modelle  
 Von Rückentherapie bis Champagner-Massage  
 Von Lautsprecher bis Sound-System  
 Farblicht-Therapie  
 Fremdpool-Ausstattung  
 Optional Grip-Beschichtung für Klasse R11  
 Markenzubehör

## DUSCHWANNEN

147 Acrylduschwannen  
 12 barrierearme Acrylduschwannen  
 32 barrierefreie Acrylduschwannen  
 37 Mineralguss-Duschwannen  
 12 Mineralguss-Duschwannen mit Rinne  
 Individuelle Mineralguss-Duschwannen  
 13 Mineralwerkstoff-Duschwannen  
 Individuelle Mineralwerkstoff-Duschwannen  
 57 barrierefreie Bodenelemente / 2 superflach  
 26 barrierefreie Bodenelemente mit Rinne  
 12 barrierefreie Bodenelemente mit Rinne superflach  
 Optional Grip-Beschichtung für Klasse R11  
 Markenzubehör

## DUSCHBADEWANNEN

16 Easy-in Modelle  
 4 Stairway Modelle  
 Optional Grip-Beschichtung  
 Markenzubehör

## WASCHTISCHE

36 Keramik-Waschtische  
 2 Waschtischplatten Mineralwerkstoff

## BADMÖBEL

28 Modelle  
 Spiegel

## INFRAROT

3 Modelle

## DAMPFBÄDER

5 Dampfbäder  
 Individuelle Dampfbäder

## TEILSANIERUNG

Wanne auf Wanne  
 Dusche auf Wanne  
 Vermittlung WAW-Aufträge  
 Optional Grip-Beschichtung für Klasse R11

## REPABAD

Hersteller seit 1963  
 Familienunternehmen  
 Inhabergeführt  
 Ca. 90 Mitarbeiter  
 90% Vorlieferanten aus Deutschland  
 Werkskundendienst  
 6000 – 8000 Bade- und  
 Duschwannen am Lager

## MARKETING

Bilddaten  
 Postkarten-Aktionen  
 Anzeigenvorlagen  
 Badzeitung  
 www.repabad.com  
 facebook / twitter  
 DVD Systemwanne  
 DVD Dampfbad  
 Verkaufsunterlagen Kataloge, Preislisten

## SEMINARE UND SCHULUNG

Technik-Seminare  
 Erlebnistag mit Live-Test  
 Dusche auf Wanne  
 Wanne auf Wanne

## MUSTER UND VERKAUFSHILFEN

Diverse Materialmuster  
 Mini-DW-Muster Mineralwerkstoff

## EDV UND DIGITALE HILFEN

Datanorm-Daten  
 3D-Badplanungs-Daten  
 360-Grad Dampfbad-Daten

## AKTIONSMUSTER FÜR KUNDEN VOR ORT

Leihpools  
 Wanne auf Wanne

## FÖRDERPROGRAMME

Unterstützung und Daten  
 für kfW-Förderung  
 Unterstützung und Daten  
 für Förderung über  
 Pflegekassen

## LIVE-ERLEBNISSE

Probefliegen  
 Probewhirnen in Wendlingen  
 Probedampfen in Wendlingen

## VOR ORT EINWEISUNGEN ÜBER AUSSENDIENST

Einweisungsgutschein für Whirlpools  
 Einweisungsgutschein für Dampfbäder

INTRODUCING  
 THE WORLD OF

repabad®  
 SINCE 1963

## SERVICE / KUNDENDIENST

Aufmaß und Baustellenbetreuung  
 Vollmontage für Dampfbäder  
 Montageunterstützung / Vollmontage Duschbadewannen  
 Montageunterstützung / Vollmontage Whirlpools  
 Full-Service WAW bei Vermittlung

GUTSCHEIN

# repabad SEMINARE

## ALLES WISSENSWERTE

Alle Seminare finden im hauseigenen Seminarraum oder (wenn nicht in Wendlingen) in ausgesuchten Seminar-Räumen / Veranstaltungsorten statt, die perfekt ausgestattet sind. Für alle Teilnehmer liegen begleitende Seminarunterlagen bereit.

Gerne können Sie REPABAD Wellness-Produkte in Wendlingen unter fachkundiger Erläuterung kennenlernen, oder selbst „erforschen“. Für Ihre persönliche Wellness-Erfahrung stehen Ihnen in unserer Ausstellung die neuesten Repabad Produkte zum Ausprobieren zur Verfügung. Tipp: Badekleidung mitbringen... das lohnt sich!



### ANMELDUNG

Bitte melden Sie sich schriftlich oder online an.  
Wir bestätigen dann Ihre Anmeldung verbindlich.

### UNTERBRINGUNG

Gerne reservieren wir für Sie ein Hotelzimmer mit Übernachtung und Frühstück. Bitte geben Sie auf Ihrer Anmeldung an, für welchen Zeitraum die Hotelreservierung erfolgen soll und welche Zimmerbelegung Sie wünschen (EZ/DZ). Die Buchung erfolgt in Ihrem Namen. Das Zimmer bezahlen Sie bitte direkt im Hotel selbst.



### FREIZEITANGEBOTE

Ins Porsche-Museum oder auf den Cannstatter Wasen? Zu Mercedes oder ins Musical? Unsere Region bietet vielfältige Freizeitmöglichkeiten, die Ihren (verlängerten) Aufenthalt auch zur kleinen Urlaubsreise werden lässt. Bei Interesse informieren wir Sie gerne.

### SIE HABEN NOCH FRAGEN?

Ich bin für Sie da: **Melanie Schmidt**  
Telefon +49 (0) 70 24-94 11-48  
m.schmidt@repabad.com

