

# 2026

**repaBAD®**  
im BAD zuhause.

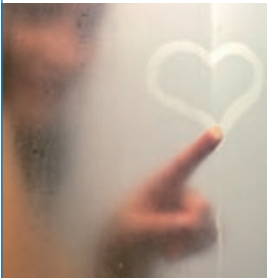
## ALLE TERMINE FÜR 2026

# SEMINARE





## repabad WELLNESS-SEMINAR „ERLEBEN, BERATEN, VERKAUFEN“



Das **Repabad „erleben, beraten, verkaufen“** lädt Sie zu zwei erlebnisreichen Tagen in den Hauptfirmensitz nach Wendlingen ein. Dieses Seminar richtet sich speziell an Badberater und bietet in einem aktiven Workshop die Möglichkeit, die Schlüsselfaktoren der Wellnessprodukte zu erleben und herauszuarbeiten. „Welche Punkte sind wichtig im Verkaufsgespräch? Wie spreche ich diese Produkte gegenüber dem Kunden an? Wie berate ich zielgerecht?“ – Diese und andere Fragen spricht der Praxistrainer an und erarbeitet mit den Teilnehmern kundenorientierte Lösungen.




**Abends** laden wir Sie zu einem Wellness-Menü ein. In der Erlebnis-Ausstellung warten Dampfbad, Whirlpool und Co. in Funktion auf Sie, um ausgiebig getestet zu werden. Bitte bringen Sie Badebekleidung mit und überzeugen sich selbst von deren wohltuender Wirkung. Am Folgetag ‚verarbeiten‘ wir gemeinsam Ihre Wellness-Erlebnisse und Wahrnehmungen und integrieren diese in nutzenorientierte Beratungs-Ideen für Gespräche mit Ihren Kunden.



### INHALTE

**Badebekleidung mitbringen!**

- **TESTBADEN!** Wellness-Faktor testen, erleben, begeistern:  Nur der Live-Test überzeugt restlos
- Praxistipps zu Planung, Technik, Umsetzung von individuellen Dampfbädern
- Effektive Beratung von Interessenten: Wie wird argumentiert und überzeugt?
- Von der Dusche zum Dampfbad, von der Wanne zur Rückentherapie: Die „Mehrwert-Strategie“ überzeugt!
- Wichtige Tipps für Gesundheit, Fitness, Wohlbefinden



### TRAINER

Gunther Stolz, Geschäftsführer, Repabad GmbH  
Marcus Nagel, Vertriebsleiter, Repabad GmbH



### TERMINE / ZIELGRUPPEN

**23. - 24.09.2026**

Beginn: **10:00 Uhr** (23.09.2026)

Ende: **17:00 Uhr** (24.09.2026)



**Geeignet für Badberaterinnen und Badberater (auch Neueinsteiger)**





# repABAD Kreativ-Seminar „BÄDER SO INDIVIDUELL WIE DU UND ICH“



Einzigartig, wie jede und jeder Einzelne von uns, so individuell sind auch die Wünsche an das eigene Traumbad. Wer möchte heute noch Produkte von der Stange? Somit ist gerade bei der Badplanung Kreativität, Ideenreichtum und ein Gespür für die jeweilige Persönlichkeit gefragt.

## 1. Tag: REPABAD - Im BAD Zuhause

Lernen Sie Repabad und unser Sortiment kennen. Wir zeigen Ihnen individuelle Produktlösungen und wie Sie von unseren Unikaten, speziell nach Kundenwunsch gefertigt, profitieren können. **Abends** laden wir Sie zu einem Wellness-Menü ein. In der Erlebnis-Ausstellung warten Dampfbad, Whirlpool und Co. in Funktion auf Sie, um ausgiebig getestet zu werden. Bitte bringen Sie Badebekleidung mit und überzeugen Sie sich von deren wohltuenden Wirkung.



## 2. Tag: Kreativ Seminar - Bäder so individuell wie du und ich

Ganz nach dem Motto: Langweilig können andere besser, erfahren Sie von der renommierten Badplanerin Tanja Maier-Römlein in einem außergewöhnlichen Kreativ-Workshop Kniffe für eine optimale Raum- und Bedarfsanalyse. Sie gibt Antworten auf die Frage: Wie macht man Bäder aufregend? Zudem bekommen Sie neue Impulse für die Planung kleiner Bäder und Gäste-WCs. An Hand von Praxisbeispielen trainieren Sie das Legen von Collagen und erlernen neue Methoden der Präsentation.



## INHALTE

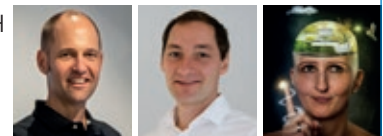
**Badebekleidung mitbringen!**

- TESTBADEN! Wellness-Faktor testen, erleben, begeistern
- Produktschulung individuell gefertigter Produkte
- Besichtigung der Manufaktur für Whirlpools und Dampfbäder
- Kleine Bäder groß geplant
- Legen von Collagen und Erlernen neuer Präsentationstechniken



## TRAINER

Gunther Stolz, Geschäftsführer, Repabad GmbH  
 Marcus Nagel, Vertriebsleiter, Repabad GmbH  
 Tanja Maier-Römlein, Badplanerin, Baddesign



## TERMINE / ZIELGRUPPEN

**06. - 07.05.2026**

Beginn: **10:00 Uhr** (06.05.2026)

Ende: **17:00 Uhr** (07.05.2026)

**Geeignet für Badberaterinnen und Badberater (auch Neueinsteiger)**

**KOSTEN-  
FREI**





## repabad WEB-SEMINAR: „INFRAROT PERFEKT BERATEN UND VERKAUFEN“



**Gesundheitsprävention im eigenen Bad:** Gerade in dieser Zeit ein wichtiges Thema. Unser Web-Seminar „Infrarot perfekt beraten und verkaufen“ liefert die Basics zum Thema Infrarot und ist der ideale „Argumentations-Baukasten“ für alle, die Infrarotmodule von Repabad verkaufen und beraten möchten. Ganz speziell sind alle Bad-Berater/innen angesprochen, die im täglichen Geschäft und/oder in der Ausstellung zum Thema Infrarot fundiert und mit Hintergrundwissen beraten und verkaufen möchten.



### INHALTE

Schwäbische Qualitätsarbeit perfekt erklärt:

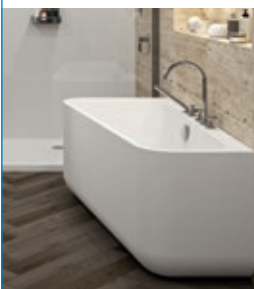
- Was ist Tiefenwärme?
- Was bringt Infrarotwärme für die Gesundheit?
- Welche Einsatzbereiche gibt es für Repabad Infrarotmodule?



## repabad WEB-SEMINAR: „TUNING FÜR IHRE BADEWANNE“



Sie möchten zufriedene Kunden und einen höheren Erfolg bei vergleichsweise geringem Mehraufwand? Dann „tunen“ Sie doch einfach Ihre Badewanne und machen sie so zum Highlight in Ihren Beratungen. Mit unseren Tipps und Argumenten können Sie Ihre Kunden davon überzeugen, sich nicht nur für eine Badewanne, sondern für eine Wanne mit Wohlfühlfaktor zu entscheiden. Setzen Sie sich vom Wettbewerb ab!



### INHALTE

Unikate in Zukunft besser beraten:

- Warum ist jede Badewanne ein Unikat?
- Was ist heute Stand der Technik?
- Warum heute schon an morgen denken?
- Top Qualität zum niedrigen Preis – wie geht das?

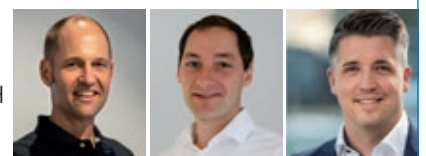


## WEB-SEMINARE: ALLGEMEINE INFORMATIONEN



### TRAINER

Gunther Stolz, Geschäftsführer, Repabad GmbH  
 Marcus Nagel, Vertriebsleiter, Repabad GmbH  
 Thomas Hess, Kundenbetreuung, Repabad GmbH



### TERMINE / ZIELGRUPPEN

**Alle Termine: Siehe Anmeldung!**

Geeignet für **Badberaterinnen** und **Badberater**, die beim Thema Infrarot und Badewanne gerne besser argumentieren möchten.

**Zeit:** Jeweils ca. **60 Minuten** inkl. Fragen und Antworten.



**TIPP**

**Unsere Hotelempfehlungen für Sie:**

Hotel Gasthaus Rössle  
Stuttgarter Straße 202  
73230 Kirchheim-Ötlingen  
Tel: 07021-80777-0  
info@roessle-kirchheim.de  
www.roessle-kirchheim.de

Hotel Schwanen GmbH  
Schwanenstraße 1  
73257 Köngen  
Tel: 07024 - 9725-0  
info@schwanen-koengen.de  
www.schwanen-koengen.de

**Bitte buchen Sie Ihre Übernachtungen eigenständig.  
Die Kosten für die Übernachtung sind von den Teilnehmenden selbst zu tragen.**

**JETZT SCANNEN UND ANMELDEN**

[www.repabad.com/seminare/#anmeldung](http://www.repabad.com/seminare/#anmeldung)



**Medienzustimmung**

Auf unseren Seminaren werden wir ggf. Foto-, Film- und sonstige Medienaufzeichnungen anfertigen, um diese auch für Dokumentations- und Marketingzwecke zu nutzen. Mit dem Besuch unserer Veranstaltung geben Sie uns Ihre Zustimmung zu den Aufnahmen, sofern Sie nicht im Voraus schriftlich widersprochen haben. Es wird vereinbart, dass unwiderruflich inhaltlich, zeitlich und räumlich unbeschränkt sämtliche Nutzungsrechte an den Aufnahmen (z.B. Bilder, Videos oder andere Medien) von der abgebildeten Person exklusiv auf die o.g. Bildnutzer (und deren Rechtsnachfolger) übertragen werden. Die Übertragung der Nutzungsrechte erstreckt sich auf alle derzeit gekannten Nutzungsarten und umfasst auch die Vervielfältigung, Verbreitung, Digitalisierung, öffentliche Zugänglichmachung und öffentliche Wiedergabe durch Bild-/Ton-/Datenträger. Die Aufnahmen dürfen somit sowohl digital als auch analog in allen dafür geeigneten Medien (z.B. Online-Nutzung jeglicher Art, jegliche Print-Nutzung, Videoprogramme, interaktive und multimediale Nutzung usw.) genutzt und in internen Datenbanken gespeichert werden. Eine Weiterübertragung der genannten Nutzungsrechte an Dritte ist gestattet, sofern ein enger sachlicher Zusammenhang besteht.